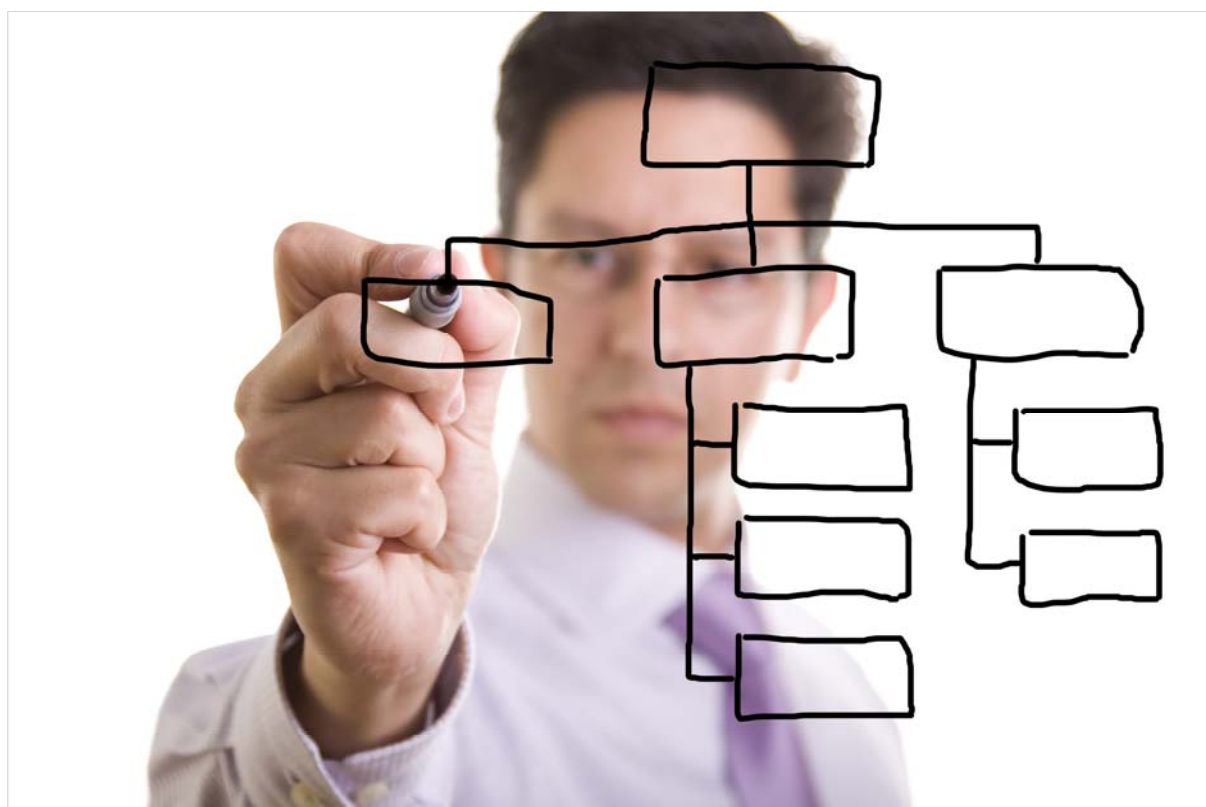


HR-решения для повышения продаж



CNT

Gesellschaft für Personal- und
Organisationsentwicklung mbH

CNT  worldwide solutions

Успех в продажах – это не случайность. В определяющей степени этот успех зависит от таланта людей, мотивации и их отношения к компании!

Мы помогаем нашим клиентам обеспечить стабильный успех в продажах на основе стратегического подхода в работе с людьми: отбора и развития сотрудников для работы в продажах на основе анализа потенциала и оценки компетенций!

Не делайте дела наполовину! Не довольствуйтесь стандартными решениями! Вы обеспечите дальнейший успех своей компании с помощью наших стратегических HR - Решений, разработанных специально под потребности компаний, работающих в сфере продаж и консультирования

Содержание:

1		Экспресс-анализ процесса продаж	4
2		Определение целей для тренингов и обучения продавцов	4
3		Разработка профиля компетенций для успешных продаж	5
4		Оценка компетенций и анализ потенциала продавцов	6
5		Повышение квалификации и тренинги	8
6		Привлечение и отбор кандидатов с потенциалом к продажам	11
7		Контроль успешности и оценка отдачи от мероприятий	13
8		Дополнительная информация	16